



Marketing y Negociación
Inteligente de SERVICIOS
PROFESIONALES

EMPRENDEDORES
Herramientas Claves para
Gerenciar un Nuevo negocio

COACHING Inteligente,
Comunicaciones y
TRABAJO EN EQUIPO

Como armar su propio
PLAN de MARKETING
orientado a Ventas Rentables

Claves para GERENCIAR
PyMES y Negocios en
Tiempos Difíciles

CALIDAD DE SERVICIO
orientada al CLIENTE EXTERNO
e Interno de su Empresa

Promoción y Negociación
en VENTAS de PRODUCTOS
INDUSTRIALES

NEGOCIACIÓN INTELIGENTE
orientada a la VENTA DE
SERVICIOS

Dirección Estratégica de
Empresas, PyMES y
Emprendimientos

CLINICA de VENTAS para
Vendedores Profesionales
de Empresas y PyMES

CADA ACTIVIDAD EN VERSIONES COMPACTA 4 HS. O FULL 8 HS. POSIBLES DE ADAPTAR A SU EMPRESA

Consultas aquí : <http://www.abellaconsultores.com.ar/contacto.html>